

# INDENNITÀ NEI CONTRATTI DI AGENZIA E DI DISTRIBUZIONE

Analisi della casistica e della giurisprudenza in Italia e all'estero

SEDI e DATE | Orario: 14.30 - 18.30

Durata: mezza giornata

La invitiamo a consultare il calendario aggiornato sul sito

[www.euroconferenze.it/centro\\_studi\\_forense/indennita\\_dei\\_contratti\\_di\\_distribuzione\\_e\\_agenzia\\_internazionale](http://www.euroconferenze.it/centro_studi_forense/indennita_dei_contratti_di_distribuzione_e_agenzia_internazionale)

## CORPO DOCENTE

### Giacomo Pescatore

Avvocato - Socio Studio Bovesi Cartwright Pescatore

## MATERIALE DIDATTICO



Attraverso l'utilizzo delle credenziali riservate, il partecipante potrà accedere all'Area Clienti sul sito di Euroconferenze per:

- visionare preventivamente e stampare il *materiale didattico* utilizzato in aula (**il materiale didattico viene fornito esclusivamente in formato PDF**)
- consultare e stampare l'eventuale *documentazione di approfondimento*

Tre giorni prima di ogni incontro formativo i partecipanti ricevono, nella propria casella di posta elettronica, un promemoria contenente l'indicazione del programma dell'incontro, dei docenti e il link diretto all'Area Clienti dove è possibile visionare in anticipo il materiale.

## PROGRAMMA

### Inquadramento del contratto di Agenzia e di Distribuzione

- L'inquadramento giuridico delle due tipologie di contratti secondo la legge italiana e comunitaria
- Le principali differenze tra le due tipologie di contratto
- Esempi di contratti: il contratto di distribuzione e agenzia in Russia e in USA

### Le indennità nei contratti di Agenzia e di Distribuzione

- La durata del rapporto e le problematiche che ne scaturiscono.
  - le modifiche al rapporto (esclusiva, zona, prodotti, corrispettivi) durante la sua vigenza e le eventuali conseguenze
  - lo scioglimento del rapporto tramite recesso: differenze in presenza di rapporto a tempo determinato ed indeterminato e relative indennità
  - lo scioglimento del rapporto tramite risoluzione e le relative indennità
  - ma davvero le indennità non sono mai dovute al distributore?
- Altre forme di indennità (ad es. da maneggio di denaro nei contratti di agenzia)
- L'indennità da patto di non concorrenza e la possibilità di prevedere tale patto in forma di opzione
- Analisi di casistica italiana e straniera

Gli strumenti processuali a tutela del proponente: violazione del patto di non concorrenza e concorrenza sleale

QUOTA DI PARTECIPAZIONE € 160,00 + IVA

QUOTA "LEGAL FIDELITY PROGRAM" O ISCRITTI "CASSA FORENSE"

€ 96,00 + IVA

per iscrizioni entro il 10° giorno dall'inizio della sede selezionata - Non cumulabile con altri sconti

I VANTAGGI DELL'ISCRIZIONE ANTICIPATA	CLIENTI PRIVILEGE			
	NO PRIVILEGE	BLU	GOLD	PLATINUM
Iscrizioni entro il 20° giorno dall'inizio della sede prescelta	€ 120,00 + IVA	€ 114,00 + IVA	€ 108,00 + IVA	€ 102,00 + IVA
Iscrizioni fra il 10° e il 19° giorno dall'inizio della sede prescelta	€ 136,00 + IVA	€ 129,00 + IVA	€ 122,00 + IVA	€ 116,00 + IVA
Iscrizioni oltre il 10° giorno dall'inizio della sede prescelta	€ 160,00 + IVA Nessuno sconto applicabile			

Per usufruire dello sconto "Cassa Forense" inserire il codice **F-CASSAFORENSE** nel form del carrello on-line