

Indice sommario

Presentazione (di PAOLOEFISIO CORRIAS)	1
---	----------

PARTE PRIMA **Il contratto e le parti**

Capitolo I (di CLAUDIA SOLLAI) Le fonti del contratto di agenzia	13
---	-----------

1. La pluralità di fonti. Il codice civile	13
2. Le fonti comunitarie: la direttiva 86/653/CE	16
3. Gli Accordi economici collettivi	19
4. Il ruolo agenti e rappresentanti e l'impatto della direttiva 86/653/CE	22
5. Illecito <i>antitrust</i> e contratto di agenzia	28
6. L'Enasarco	36

Capitolo II (di ANTONIO PIRAS) I requisiti del contratto ed il diritto di esclusiva	43
--	-----------

1. Introduzione	43
2. L'obbligazione di promozione: cenno e rinvio	44
3. La stabilità dell'incarico	46
4. La zona di attività	48
5. La forma del contratto	51
6. Il diritto di esclusiva: nozione e funzione	55
7. Ambito di efficacia dell'esclusiva e sue variazioni	58
8. Derogabilità del regime legale sull'esclusiva	61
9. Violazione del diritto di esclusiva	64

Capitolo III (di CORRADO CHESSA) L'agente imprenditore commerciale	69
---	-----------

1. L'agente imprenditore	69
2. Sull'applicabilità dell'art. 2112 c.c. al contratto d'agenzia	73
3. Le sottoponibilità dell'agente alla procedura fallimentare	74
4. Gli effetti del fallimento sul rapporto di agenzia	75
5. Il privilegio dell'agente sui mobili e sui crediti del preponente dichiarato fallito	77
6. L'estensione temporale e oggettiva del privilegio previsto dall'art. 2571 bis, n. 3, c.c.	78

Capitolo IV (di ANNA PAOLA UGAS)	81
La subagenzia nella teoria del subcontratto	
1. Il subcontratto	81
2. La posizione del contraente intermedio	87
3. La subagenzia	94
4. La disciplina della subagenzia secondo la dottrina e la giurisprudenza	96
5. Una questione ancora aperta	104

PARTE SECONDA

L'agenzia e le figure affini

Capitolo V (di MASSIMO CORRIAS)	109
Il contratto di agenzia tra lavoro autonomo e lavoro subordinato	
1. Premessa	109
2. Agenzia e lavoro autonomo: i rapporti con il contratto d'opera	110
3. La distinzione tra agenzia e lavoro subordinato	112
3.1 I principali criteri utilizzati dalla giurisprudenza	113
3.2 Valutazioni critiche. La questione delle modalità di esecuzione del rapporto	119
4. La disciplina protettiva applicabile al contratto di agenzia: l'agente come lavoratore parasubordinato	125

Capitolo VI (di ROSSELLA FADDA)	133
Agenzia, mandato e commissione	
1. Affinità e differenze	133
2. Agente con rappresentanza	136
3. Integrazione della disciplina dell'agenzia con quella del mandato	138
4. Il rapporto con la commissione	139

Capitolo VII (di MANUELA SANNA)	143
Agenzia e contratti di distribuzione: mediazione, concessione di vendita, <i>franchising</i> e somministrazione	
1. La distribuzione integrata ed i contratti di distribuzione	143
2. Agenzia e mediazione	146
2.1 La «promozione degli affari» nelle due figure	147
2.2 Il carattere occasionale dell'attività del mediatore	150
2.3 L'imparzialità come elemento essenziale dell'attività mediatizia	150
3. La concessione di vendita	152
4. Il <i>franchising</i>	155
5. La somministrazione	158

PARTE TERZA

Il rapporto

Capitolo VIII (di FEDERICO CAPPAL)	165
Gli obblighi e la responsabilità dell'agente	
1. Introduzione	165
2. La cura degli interessi del preponente e l'obbligo di lealtà e buona fede	168
3. L'obbligazione di promuovere la conclusione di contratti per conto del preponente	172
4. I criteri di valutazione del corretto adempimento di tale obbligazione	175
5. Il rispetto delle istruzioni del preponente	183
6. Le informazioni relative alle condizioni di mercato	187
7. Le informazioni sulla convenienza degli affari	190
8. Le informazioni in ordine agli impedimenti	191
9. Gli obblighi del commissionario	196
10. La clausola dello star del credere	198
11. Il patto di non concorrenza	208
Capitolo IX (di ANDREA GHIRONI)	221
I poteri rappresentativi e di riscossione dell'agente	
1. Considerazioni introduttive	221
2. I poteri di rappresentanza passiva dell'agente	223
3. I poteri di rappresentanza attiva. In particolare: la rappresentanza processuale	229
4. (Segue): la rappresentanza dell'agente in relazione ai reclami necessari per la conservazione dei diritti del preponente	232
5. La facoltà di riscossione dei crediti del preponente	233
6. (Segue): forma per l'autorizzazione e riflessi sulla provvigione	236
7. Il potere di concedere sconti o dilazioni	239
8. Ipotesi patologiche. Mancata trasmissione al preponente dei pagamenti ricevuti	240
9. La figura dell'agente con rappresentanza	242
10. L'attribuzione del potere di rappresentanza. In particolare: la configurabilità di una procura tacita	244
11. La clausola «salvo approvazione della casa»	245
Capitolo X (di ALESSANDRA PISU)	247
Onerosità del contratto e diritto alle provvigioni	
1. Onerosità del contratto di agenzia	247
2. Esercizio abusivo dell'attività di agente e diritto alla retribuzione	253
3. Modalità di determinazione del compenso	255
4. Modificabilità della misura delle provvigioni in costanza di rapporto e tenuta dei conti	260
4.1 (Segue): il <i>ius variandi</i> nel rapporto di agenzia	262
5. I presupposti del diritto alla provvigione	267
6. L'esigibilità del credito	272
7. Provvigioni e adempimenti fiscali	277

8. La provvigione per i c.d. affari diretti	281
9. La provvigione per gli affari conclusi successivamente alla cessazione del rapporto di agenzia	289
10. La mancata esecuzione dell'affare per cause imputabili e non imputabili al preponente	293
11. La provvigione ridotta per i c.d. contratti stornati per mutuo dissenso	296
12. Il regime delle spese	298
13. Credito alle provvigioni e privilegi	300

Capitolo XI (di CARLO DORE JR.) **305**

Gli altri obblighi del preponente diversi dal pagamento della provvigione

1. L'obbligo del preponente di comportarsi secondo buona fede	305
1.2 (Segue): il dovere del preponente di accettare le proposte provenienti dall'agente	308
2. Gli obblighi di informazione collegati all'esecuzione dell'incarico	312
3. Gli obblighi di informazione inerenti alla retribuzione dell'agente	317
4. L'inderogabilità dell'art. 1749 c.c.	322

Capitolo XII (di MANUELA CURTU) **325**

La durata e lo scioglimento del contratto

1. La durata del contratto: l'art. 1750 c.c.	325
2. Lo scioglimento del contratto a termine	328
3. Lo scioglimento del contratto a tempo indeterminato: il recesso, il preavviso e l'indennità sostitutiva del preavviso	329
3.1 (Segue): altre ipotesi di scioglimento	332
4. Rinunce e transazioni	335
5. L'indennità di cessazione del rapporto d'agenzia	335
5.1 La direttiva 86/653/CEE	338
5.2 L'art. 1751 c.c. e l'attuazione della direttiva	341
5.3 La disciplina collettiva dell'indennità di scioglimento: problemi di compatibilità con l'art. 1751 c.c.	345
5.4 La pronuncia della Corte di Giustizia europea	350

PARTE QUARTA

Le prestazioni peculiari e aggiuntive dell'agente

Capitolo XIII (di ELISABETTA PIRAS) **359**

L'agente di assicurazione

1. Premessa: nozione di agente di assicurazione e fonti normative	359
2. L'attività dell'agente assicurativo: agente in economia e agente in gestione libera	361

3. L'agente di assicurazione con rappresentanza	364
4. Il compenso	368
5. Il regime di esclusiva	371
6. Lo scioglimento del rapporto	373
7. La disciplina contenuta nel Codice delle assicurazioni	377
7.1 La nozione di intermediazione assicurativa	378
7.2 Il registro unico	379
7.3 Le regole di comportamento cui sono tenuti gli intermediari assicurativi	381
8. Agente e <i>broker</i> di assicurazione	386

Capitolo XIV (di MASSIMILIANO PIRAS) **389**

Il raccomandatario marittimo

1. I precedenti storici della raccomandazione marittima	389
2. La raccomandazione della nave	391
3. Il raccomandatario nel codice della navigazione	394
4. Il raccomandatario agente marittimo	396
5. Poteri e mansioni del raccomandatario	399
6. La legittimazione processuale	402
7. La professione di raccomandatario e la raccomandazione di nave straniera	404

Capitolo XV (di FEDERICO CAPPAI) **407**

Il promotore finanziario

1. Il quadro normativo di riferimento	407
2. La fisionomia essenziale del promotore finanziario	409
3. I profili disciplinari salienti della figura	413
4. (Segue): la responsabilità solidale dell'intermediario	417
5. L'agente in attività finanziaria	422

Capitolo XVI (di MICHAEL PERRECA) **423**

Alcune figure particolari e/o controverse

1. Le prestazioni accessorie dell'agente	423
2. L'agente vettore e depositario	424
3. Alcune figure di incerto inquadramento: propagandista, viaggiatore, piazzista di commercio, agente pubblicitario, agente di viaggio	425
4. L'agente librario, di spettacoli, sportivo e <i>remisier</i> di borsa	429
5. Il procacciatore di affari	434
6. L'agente agricolo, porta a porta, di brevetti	436

PARTE QUINTA**I profili processuali e di diritto internazionale e comunitario**

Capitolo XVII (di ALBERTO TEDOLDI)	441
I profili processuali del rapporto di agenzia	
1. La giurisdizione internazionale nei rapporti di agenzia	441
2. La competenza per materia del giudice del lavoro e l'applicabilità del rito laburistico in caso di attività prevalentemente personale dell'agente	443
3. (Segue): la competenza territoriale esclusiva e inderogabile del giudice del lavoro e l'attribuzione degli affari alla sezione lavoro presso la sede circondariale del tribunale	446
4. (Segue): il rilievo dell'incompetenza nel rito ordinario e in quello laburistico	448
5. Conciliazione e arbitrato dopo il c.d. Collegato Lavoro (l. 183/2010): la conciliazione facoltativa ex artt. 410 e 411 c.p.c.	451
6. (Segue): l'arbitrato irrituale «amministrato» dinanzi alle commissioni provinciali di conciliazione (art. 412 c.p.c.)	455
7. (Segue): l'arbitrato irrituale <i>ad hoc</i> di cui all'art. 412 quater c.p.c.	460
8. (Segue): le altre modalità di conciliazione e arbitrato previste dalla contrattazione collettiva	464
Capitolo XVIII (di ORNELLA PORCHIA)	469
Il contratto di agenzia nell'ordinamento dell'Unione europea e nel diritto internazionale	
1. La direttiva 86/653 sul contratto di agenzia nella giurisprudenza della Corte di giustizia dell'Unione europea	469
2. Profili di diritto internazionale privato e processuale: la disciplina dell'Unione europea	475
3. (Segue): le convenzioni internazionali e la normativa italiana (cenni)	481
Indice bibliografico	485
Indice analitico	503