



L'estratto che stai visualizzando
è tratto da un volume pubblicato su
ShopWKI - La libreria del professionista

[VAI ALLA SCHEDA PRODOTTO](#)

INDICE SOMMARIO

<i>Introduzione</i>	pag. XIII
---------------------------	-----------

CAPITOLO PRIMO

SOPRAVVENIENZE CONTRATTUALI E RELATIVI STRUMENTI DI GESTIONE NELL'APPALTO

1. Premessa	pag. 1
2. La connotazione temporale come elemento causale dei contratti di durata e, in particolare, del contratto di appalto	» 5
3. Il problema della modificabilità del contratto	» 11
4. Sopravvenienze contrattuali: profili evolutivi	» 19
5. Errore e sopravvenienze contrattuali	» 24
6. Sopravvenienze contrattuali tipiche e relativa disci- plina: impossibilità sopravvenuta della prestazione e presupposizione	» 34
7. (<i>segue</i>) Eccessiva onerosità sopravvenuta	» 45
8. (<i>segue</i>) «Altre sopravvenienze»	» 50
9. (<i>segue</i>) In particolare, le variazioni concordate <i>ex art.</i> 1659 c.c., quelle necessarie <i>ex art.</i> 1660 c.c. e quelle ordinate dal committente <i>ex art.</i> 1661 c.c.	» 54
10. (<i>segue</i>) L'onerosità o difficoltà dell'esecuzione <i>ex</i> <i>art.</i> 1664 c.c.	» 60
11. L'inadeguatezza dei rimedi contrattuali. In particola- re, la risoluzione	» 64
12. (<i>segue</i>) <i>La reductio ad aequitatem</i>	» 72
13. (<i>segue</i>) L'eccezione di inadempimento <i>ex art.</i> 1460 c.c.	» 81
14. (<i>segue</i>) Revisione del prezzo ed equo compenso <i>ex</i> <i>art.</i> 1664 c.c.	» 85
15. La <i>policing contract modification</i> o modificabilità del contratto nel sistema angloamericano	» 88
16. (<i>segue</i>) <i>Future contractual contingencies</i>	» 98
17. (<i>segue</i>) ... e relativi <i>remedies</i>	» 109

18. (*segue*) Strumenti «alternativi» di gestione delle sopravvenienze e soluzione delle relative controversie. » 112
19. La rinegoziazione come strumento «terapeutico» di gestione delle sopravvenienze: cenni e rinvio » 121

CAPITOLO SECONDO

SOPRAVVENIENZE E RINEGOZIAZIONE

1. Il problema della natura giuridica e della fonte della rinegoziazione: una questione ancora aperta pag. 125
2. L'obbligo convenzionale di rinegoziazione » 131
3. La teoria dei c.d. «contratti relazionali»: buona fede e solidarietà economica come fonti dell'obbligo legale di *renegotiation* nell'esperienza angloamericana » 138
4. La rinegoziazione nei Principi *Unidroit* e nei *Principles of European Contract Law* (Pecl) » 144
5. I principi generali di conservazione e di adeguamento del contratto a fondamento dell'obbligo legale di rinegoziazione nel nostro sistema » 150
6. (*segue*) L'obbligo legale di rinegoziazione come specificazione della clausola generale di buona fede nell'esecuzione del contratto *ex art.* 1375 c.c. e come conseguenza dell'equità integrativa *ex art.* 1374 c.c. » 155
7. (*segue*) Obbligo legale di rinegoziazione e «capacità espansiva» dell'art. 1664 c.c. » 166
8. La rinegoziazione come obbligazione di mezzi e rimedi contro l'inadempimento: rilievi critici » 171

CAPITOLO TERZO

APPALTO, SOPRAVVENIENZE E *CLAIM*

1. Premessa pag. 179
2. Definizione e ambito di operatività del *claim* » 186
3. (*segue*) Natura giuridica e fonte » 192
4. *Claims* tipici: elementi comuni e differenze » 202
5. (*segue*) In particolare, il *claim* per *changed conditions* » 206
6. (*segue*) Il *claim* per *additional time* » 216
7. (*segue*) Il *claim* per *additional* e per *acceleration cost* » 223
8. (*segue*) Il *claim* per *extra works* » 229

9.	La c.d. «presentazione» del <i>claim</i> e la «risoluzione» delle relative controversie: <i>Initial Decision Maker e Dispute Review Boards (DRBs)</i>	»	233
10.	Il <i>claim</i> nell'appalto internazionale: le <i>FIDIC General Conditions</i>	»	241
11.	Ragioni e finalità del ricorso al <i>claim</i> nel sistema angloamericano.....	»	246

CAPITOLO QUARTO

IL *CLAIM* E IL DIRITTO ITALIANO

1.	Premessa: esigenze e problemi connessi all'operatività del <i>claim</i> nel nostro sistema.....	pag.	251
2.	La « <i>gradual convergence</i> » fra <i>common law</i> e <i>civil law</i>	»	255
3.	Atipicità e liceità del <i>claim</i> nel nostro ordinamento ..	»	258
4.	(<i>segue</i>).. e meritevolezza dell'interesse tutelato	»	264
5.	Profili di compatibilità del <i>claim</i> con il nostro ordinamento: il <i>claim</i> come «clausola» di rinegoziazione...	»	269
6.	(<i>segue</i>).. come «richiesta» di rinegoziazione.....	»	272
7.	(<i>segue</i>).. e come «strumento stragiudiziale» di soluzione delle controversie anche alla luce delle recenti novità normative nel codice degli appalti.....	»	276
8.	<i>Claim</i> per <i>additional</i> e per <i>acceleration cost</i> , risoluzione per eccessiva onerosità sopravvenuta <i>ex art. 1467 c.c.</i> e revisione del prezzo <i>ex art. 1664, comma 1, c.c.</i>	»	288
9.	<i>Claim</i> per <i>changed conditions</i> ed equo compenso <i>ex art. 1664, comma 2, c.c.</i>	»	292
10.	<i>Claim</i> per <i>extra works</i> e varianti in corso d'opera <i>ex artt. 1660 e 1661 c.c.</i>	»	296
11.	<i>Claim</i> e transazione	»	302
12.	Effetti sul contratto e «vicende patologiche» della rinegoziazione basata sul <i>claim</i>	»	305
	<i>Bibliografia</i>	»	313



L'estratto che stai visualizzando
è tratto da un volume pubblicato su
ShopWKI - La libreria del professionista

[VAI ALLA SCHEDA PRODOTTO](#)