

INDICE SOMMARIO

<i>Introduzione</i>	
OGGETTO E LIMITI DELLA RICERCA	IX
<i>Capitolo I</i>	
TRATTATIVE E BUONA FEDE	
1. I Documenti Informativi	1
2. La Responsabilità da <i>Information Memorandum</i>	6
3. La responsabilità precontrattuale.....	19
<i>Capitolo II</i>	
I PRIMI DOCUMENTI NEGOZIALI	
1. <i>Confidentiality Agreements</i>	39
2. <i>Letters of Intent</i>	57
3. <i>Letters of Intent</i> e Puntuazioni.....	73
<i>Capitolo III</i>	
DELLA COSÌ DETTA <i>DUE DILIGENCE</i>	
1. Definizione del termine.	89
2. <i>Due diligence</i> e ordinamento italiano.	101
<i>Capitolo IV</i>	
<i>UN CONTRAT IMPROMTU</i>	
1. L'interruzione di un negoziato molto avanzato.	121

2. <i>Le Boiler Plate Clauses</i>	138
3. I limiti della teoria offerta/accettazione.....	141
4. <i>Un contrat improptu</i>	150
 <i>Capitolo V</i> CLOSING E CONCLUSIONE	
1. Definizione e origine del <i>Closing</i>	157
2. Un rimedio non sempre efficace.....	160
 APPENDICI	
Appendice 1. <i>Information Memorandum</i>	171
Appendice 2. Accordo di riservatezza.....	187
Appendice 3. Lettera di Intenti	191
Appendice 4. Documento riepilogativo.	203
Appendice 5. <i>Section 2 Closing</i>	207
 INDICE ANALITICO DEGLI AUTORI	 211
 INDICE ANALITICO.....	 213
 BIBLIOGRAFIA	 215