

INDICE

CAPITOLO I

IMPOSTAZIONE DELLA PROBLEMATICAZIONE

1.	I profili contrattuali comuni alle vicende riorganizzative realizzate tra società cc.dd. "indipendenti".	3
2.	Le peculiarità delle « riorganizzazioni » di tipo procedimentale.	9
3.	(segue): il superamento del mito della « democrazia azionaria » anche nelle operazioni di tipo riorganizzativo.	13
4.	La problematica dell'attività negoziale preparatoria.	18
5.	La funzione preparatoria del progetto e della decisione di fusione.	25
6.	L'elevato interesse suscitato dalla fase preparatoria alla fusione nella dottrina nord-americana.	32
7.	(segue): il principio dell'aleatory view nelle trattative dei mergers and acquisitions statunitensi.	35
8.	La teorica c.d. dell' <i>efficient breach</i> nelle negoziazioni da fusione statunitensi.	41
9.	(segue): le comunicazioni previste dalla normativa antitrust comunitaria e nazionale.	45
10.	(segue): la comunicazione prevista dal combinato disposto dell'art. 2112 c.c. e dell'art. 47 della l. n. 428/90.	48
11.	(segue): la comunicazione degli accordi preparatori alla fusione in forza dell'art. 114 del d.lgs. n. 58/98.	49
12.	(segue): la comunicazione delle convenzioni ai sensi dell'art. 122 del TUF e 2341 <i>ter</i> c.c.	54

CAPITOLO II

IL CONTENUTO DEL MERGER AGREEMENT

1.	Introduzione.	59
2.	(segue): cenni sulle lettere e i protocolli d'intenti nelle fusioni societarie ai fini dell'esclusione dalla presente indagine e individuazione dell'oggetto dello studio.	64
3.	Le clausole di « confidenzialità ».	68
4.	(segue): clausole di protezione contro attività di <i>insider trading</i> durante le trattative.	71

5.	(<i>segue</i>): clausole di rinegoziazione.	74
6.	La scelta formulata dagli amministratori sulle società con cui avviare l'operazione.	78
7.	La determinazione della <i>governance</i> e della struttura organizzativa della società risultante dalla fusione (e le modificazioni correlate).	84
8.	La discrezionalità degli amministratori nella fissazione del capitale della società post-fusione.	88
9.	La « negoziazione » del rapporto di cambio.	94
10.	(<i>segue</i>): la preventiva regolamentazione della posizione nella società post-fusione degli azionisti di categoria.	104
11.	(<i>segue</i>): le cc.dd. « clausole di standstill ».	107
12.	Le clausole sulla gestione interinale.	112
13.	(<i>segue</i>): le clausole sulla gestione interinale contenenti previsioni specifiche.	118
14.	La diversa rilevanza delle clausole di garanzia nell'operazione di fusione.	120

CAPITOLO III

IL «RUOLO» DEGLI AMMINISTRATORI E DEI SOCI NEI *MERGER AGREEMENTS*

1.	Introduzione.	127
2.	La competenza dell'organo amministrativo a stipulare gli accordi di fusione.	133
3.	L'imputabilità alla società dell'attività preparatoria alla fusione.	141
4.	I limiti degli amministratori nella stipulazione del <i>merger agreement</i>	147
5.	(<i>segue</i>): i doveri degli amministratori (art. 1337 c.c.) durante le trattative per la fusione.	150
6.	(<i>segue</i>): il mutamento dei poteri degli amministratori nelle trattative pre-fusione.	154
7.	La partecipazione dei soci nelle trattative per la fusione.	161
8.	(<i>segue</i>): partecipazione dei soci con modalità indirette a mezzo di conferimento di mandato all'organo amministrativo.	165
9.	(<i>segue</i>): stipulazione del <i>merger agreement</i> da parte dei soci in assenza dell'organo amministrativo.	167
10.	(<i>segue</i>): l'efficacia degli accordi stipulati dai soci di controllo nelle società personali.	170
11.	(<i>segue</i>): la problematica degli accordi di fusione in enti in cui il gruppo di controllo è portatore di differenti interessi.	174
12.	(<i>segue</i>): il possibile (o dovuto) interpello ai soci (artt. 1175 e 1375 c.c.) per la stipulazione del <i>merger agreement</i>	177
13.	(<i>segue</i>): la regolamentazione a livello statutario della fase delle trattative pre-fusione nelle s.r.l.	184
14.	Enucleazione di una prima considerazione.	188

15. (*segue*): la rilevanza “sociale” e “parasociale” dell’accordo di fusione.. 190
 16. L’art. 2932 c.c. e il *merger agreement*. 192

CAPITOLO IV

RAPPORTI E “COLLEGAMENTI”
 TRA LA FASE PREPARATORIA
 E LA FASE PROCEDIMENTALE

1. Il progetto di fusione: atto preparatorio e regolamentare. 203
 2. La natura “giuridica” del progetto di fusione. 207
 3. (*segue*): la natura “non negoziale” del progetto. 210
 4. (*segue*): il superamento della teoria che qualifica il progetto come una
 “proposta contrattuale”. 215
 5. (*segue*): l’«intersoggettività» della fusione. 218
 6. (*segue*): differenze tra il *merger agreement* e il progetto. 227
 7. Il profilo “preparatorio” della decisione di fusione. 233
 8. (*segue*): la modificabilità del progetto e gli accordi in seno
 all’assemblea. 237
 9. (*segue*): *ius variandi* ed obblighi di rinegoziazione regolamentati nel
merger agreement. 248
 10. I collegamenti esistenti tra il *merger agreement* e il procedimento di
 fusione. 252
 11. (*segue*): il collegamento tra l’attività c.d. «preparatoria» e quella
 «procedimentale». 254
 12. (*segue*): eventi inficianti il *merger agreement* e possibili ripercussioni sul
 procedimento di cui agli artt. 2501 ss. 258
 13. L’invalidità del *merger agreement*: rimedi di natura contrattuale e non
 corporativa. 261
 14. (*segue*): la rilevanza dell’interesse divisato e il suo venir meno totale o
 parziale. 263
 15. Il collegamento tra l’attività preparatoria e l’atto di fusione. 265

CAPITOLO V

L’INADEMPIMENTO
 DEL *MERGER AGREEMENT*,
 IL DANNO DA “MANCATA FUSIONE”
 E LE CONSEGUENTI RESPONSABILITÀ

1. Introduzione. 271
 2. Le tipologie del danno da “mancata fusione”. 272
 3. (*segue*): l’inadempimento delle intese preparatorie strumentali alle trat-
 tative pre-fusione. 279
 4. (*segue*): l’inadempimento dell’accordo di fusione. 282

5.	L'imputabilità della responsabilità da "mancata fusione" alla società fondenda.	286
6.	La responsabilità dei soci di controllo.	290
7.	(<i>segue</i>): l'abusivo esercizio del diritto di voto e la decisione negativa di fusione.	294
8.	(<i>segue</i>): la responsabilità della società revocante la decisione di fusione.	299
9.	(<i>segue</i>): la « sostituzione » della decisione di fusione.	303
10.	La concorrente responsabilità degli amministratori "gestori" delle trattative.	305
11.	La c.d. « responsabilità interna » dell'organo amministrativo e dei preposti alla gestione della negoziazione.	308
12.	Il danno da fusione <i>ex art. 2504-quater</i> causato da vizi afferenti alla fase preparatoria.	311
	<i>Indice degli autori</i>	317
	<i>Indice della giurisprudenza</i>	339