

INDICE SOMMARIO

<i>Premesse</i>	1
---------------------------	---

CAPITOLO 1

L'ATTIVITÀ NEGOZIALE: PRINCIPI GENERALI E INESPRESSI

1. Il principio di concorsualità per i contratti passivi e attivi (il danno da concorrenza)	7
2. Il <i>favor participationis</i> , l'equivalenza delle offerte, il rapporto con il diritto sopravvenuto e la suddivisione in lotti	11
3. La pubblicità delle operazioni, la segretezza nella valutazione delle offerte tecniche (semplificazione ed <i>e-procurement</i>) e il divieto di commistione	19
4. La tempestività delle operazioni (principio di continuità e di conservazione) e il principio del risultato	27
5. Il conflitto di interessi potenziale e il principio della fiducia	30

CAPITOLO 2

REGIMI DEROGATORI E ALLEGGERITI

1. Le procedure negoziate e il micro-sistema degli affidamenti diretti	41
2. Il principio di rotazione degli affidamenti e degli inviti	56
3. Profili giustiziali e risarcitori e il modello dell'accordo quadro	67
4. Affidamenti di somma urgenza e di protezione civile	72
5. Le concessioni di servizi e l'affidamento dei servizi sociali (principio di solidarietà e di sussidiarietà orizzontale)	75

CAPITOLO 3

LA FASE INDITTIVA E I REQUISITI DI PARTECIPAZIONE

1. La struttura bifasica della procedura di affidamento e i riflessi giurisdizionali	89
2. La determina a contrarre e la pubblicazione degli atti indittivi	93
3. I motivi di esclusione (profili oggettivi e soggettivi di moralità)	97
4. (<i>Segue</i>): la regolarità contributiva e fiscale, tra gravità e definitività	108
5. (<i>Segue</i>): la fattispecie tendenzialmente tipizzata dei gravi illeciti professionali e le ulteriori, plurime e disomogenee ipotesi espulsive	116

6.	I requisiti di ordine speciale	124
----	--	-----

CAPITOLO 4

**STRUMENTI E MODELLI DI AMPLIAMENTO
DELLA PLATEA DEI CONCORRENTI**

1.	L'avvalimento (interno, plurimo, frazionato, di garanzia e operativo) e i meccanismi di sostituzione dell'ausiliaria	131
2.	I consorzi stabili e il cumulo alla rinfusa	138
3.	Raggruppamenti temporanei: riduzione e sostituzione	144
4.	Il subappalto: ambito applicativo e limiti eccezionali	150

CAPITOLO 5

**LA VERIFICA SOSTANZIALISTICA E TELEOLOGICA
DEI REQUISITI DI AMMISSIONE**

1.	Il ruolo del Responsabile Unico del Progetto (RUP)	157
2.	Il seggio di gara e la Commissione (composizione, compiti e incompatibilità)	163
3.	La verbalizzazione delle sedute e la celebrazione delle operazioni di gara	168
4.	Il soccorso istruttorio e il Documento di Gara Unico Europeo (DGUE)	172
5.	La tassatività delle cause di esclusione	182

CAPITOLO 6

LA FASE DI AGGIUDICAZIONE E I CONTROLLI

1.	I criteri di aggiudicazione: motivazione, punteggi, soglie e riparametrazione	189
2.	Gli impegni e gli obblighi dichiarativi in sede di offerta (costi della manodopera e oneri di sicurezza), il principio dell'applicazione dei contratti collettivi, la clausola sociale, i CAM e il principio dell'invarianza della soglia	198
3.	La verifica dell'anomalia e il principio dell'immodificabilità dell'offerta.	205
4.	Il provvedimento di aggiudica (e di non aggiudica) e il sistema dei controlli	211

CAPITOLO 7

AUTOTUTELA, COMUNICAZIONI E ACCESSO

1.	Lo <i>stand still period</i> e l'esecuzione anticipata	219
2.	Forme di giustizia domestica: l'autotutela	223
3.	La disciplina dell'accesso (il modello tradizionale e primigenio)	231
4.	I modelli di accesso di ultima generazione (accesso civico e FOIA)	242

CAPITOLO 8

LA FASE PRIVATISTICA NEGOZIALE

1. La stipula e la forma del contratto	249
2. Il controllo sugli atti delle procedure di affidamento	252
3. La responsabilità pre-contrattuale della P.A.: principi di buona fede e di tutela dell'affidamento	257
4. Modifiche oggettive e soggettive: varianti, rinnovi, proroghe e quinto d'obbligo	262
5. Collaudo e certificato di regolare esecuzione della prestazione	272
6. Risoluzione, recesso e subentro nel contratto d'appalto	275
7. Pagamenti, anticipazioni, penali e premi di accelerazione	281
<i>Riflessioni conclusive</i>	285
<i>Bigliografia</i>	289
<i>Indice analitico</i>	291

