## **INDICE**

Pren	nessa	XIX
	CAPITOLO I	
	Principi e fonti del diritto dei contratti	
1.	La definizione di contratto	1
2.	Il principio della libertà contrattuale	2
	2.1. La libertà di contrarre	
	2.2. La funzione sociale del contratto, le restrizioni pubbliche	
	della libertà contrattuale e l'obbligo a contrarre	4
3.	Il dogma della volontà, e la sua crisi	
	3.1. I rapporti contrattuali di fatto	7
4.	Contratto e negozio giuridico	7
5.	Il contratto e le fonti del diritto	
	5.1. Il diritto europeo dei contratti	8
	5.2. Il diritto internazionale dei contratti	10
6.	La Costituzione	10
7.	Il contratto nel codice civile	12
	7.1. Il contratto nella legislazione speciale e di settore: il nuovo	
	diritto dei contratti	13
8.	I codici di condotta e il fenomeno dell'autodisciplina	15
	8.1. I codici deontologici	
9.	I codici di comportamento, di autodisciplina e i codici etici	
	CAPITOLO II	
	La formazione del contratto:	
	le trattative e la responsabilità precontrattuale	
1.	La formazione del contratto tra statica e dinamica	19

VIII Indice

2.	Trattative e obbligo di buona fede	19
3.	La responsabilità precontrattuale: le forme	
	3.1. La natura giuridica	
	3.2. Il danno risarcibile	26
4.	La responsabilità precontrattuale della pubblica amministrazione	27
	CAPITOLO III	
	La formazione progressiva del contratto	
1.	La formazione a tappe del contratto	31
2.	Minuta di contratto e puntuazione	32
	2.1. Distinzione tra minuta e contratto	33
3.	Le lettere di intenti	35
4.	Il pactum de tractando	37
	CAPITOLO IV	
	I negozi preparatori	
1.	La progressione verso il contratto finale	39
2.	La proposta irrevocabile	
3.	L'opzione	41
4.	La prelazione	43
5.	Il contratto normativo	44
	CAPITOLO V	
	L'obbligo a contrarre e il contratto preliminare	
1.	L'obbligo a contrarre	47
2.	L'obbligo a contrarre volontariamente assunto: il contratto pre-	
	liminare	48
3.	Natura e causa del preliminare	49
4.	Il rapporto tra preliminare e definitivo	49
5.	Requisiti di forma e trascrizione	51
6.	Inadempimento del preliminare e sentenza costitutiva	
7.	Azioni e rimedi esperibili verso il preliminare	54
8.	Varianti dello schema base: preliminare unilaterale e prelimi-	
	nare a effetti anticipati	
9.	Il preliminare di preliminare	57

Indice IX

## CAPITOLO VI

## Gli schemi di conclusione del contratto

1.	La pluralità di schemi di conclusione del contratto	59
2.	Lo schema generale: proposta e accettazione	
	2.1. L'offerta al pubblico	61
	2.1.1. Distinzione con l'invito a offrire e con la promessa	
	al pubblico	
3.	Schemi particolari: contratto mediante inizio dell'esecuzione	
4.	Il silenzio "contrattuale"	
5.	Contratto con obbligazioni a carico del solo proponente	
	5.1. La rilettura in termini di negozio unilaterale	
6.	I contratti per adesione	
_	6.1. Condizioni generali di contratto	
7.	I contratti reali	
8.	Il ruolo dell'autonomia privata	69
	CAPITOLO VII	
	La forma del contratto	
	La forma dei contratto	
1.	Il principio di libertà della forma	71
2.	I contratti formali: la funzione della forma	
	2.1. Il neoformalismo contrattuale.	
3.	La forma a fini probatori	
4.	La forma dei contratti su contratti	
5.	Forme volontarie	
6.	La ripetizione (o riproduzione) del contratto	
	CAPITOLO VIII	
	La rappresentanza	
1.	La nozione e le forme di rappresentanza	
_	1.1. Figure affini	
2.	Le fonti del potere rappresentativo: la legge	
3.	La rappresentanza volontaria: la procura	
4.	L'esercizio del potere rappresentativo: la capacità di agire	
_	4.1. I vizi della volontà e gli stati soggettivi	
5.	L'abuso della rappresentanza	
	5.1. Il conflitto di interessi	
6	5.2. Il contratto con se stesso (o autocontratto)	
6.	La revoca della procura	8/

X Indice

7.	La rappresentanza apparente e il principio generale di apparenza del diritto	00
	7.1. Il rappresentante senza potere ( <i>falsus procurator</i> )	
8.	La rappresentanza mascherata: il contratto sotto nome altrui	
9.	Il contratto per persona da nominare	
10.	Il contratto per conto di chi spetta	
11.	La rappresentanza indiretta	
11.	La rappresentanza maneta	
	CAPITOLO IX	
	Il regolamento contrattuale	
1.	Il contratto come regolamento	
2.	L'oggetto e il contenuto del contratto	
3.	I requisiti dell'oggetto: possibilità	
	3.1. L'inesistenza del bene. Il contratto di cosa futura	100
	3.2. Liceità, determinazione e determinatezza	
4.	Il contratto incompleto	
5.	L'arbitraggio	
6.	La determinazione consensuale	
7.	La determinazione unilaterale	105
	CAPITOLO X	
	La causa del contratto	
1.	Causa in astratto e causa in concreto	107
2.	Differenza tra causa e motivi	
3.	Le diverse tipologie di causa	
	3.1. La causa di scambio	
	3.1.1. La causa simbolica e non trasparente	
	3.2. La causa dei contratti gratuiti	
	3.3. La causa di garanzia	
	3.4. I contratti solutori con causa esterna	
	3.5. La causa debole	
	3.5.1. La causa <i>donandi</i>	
	3.6. La causa variabile	
4.	Causa e alea	
	4.1. Alea bilaterale e unilaterale	
5.	Causa statica e causa dinamica	
6.	Il collegamento negoziale funzionale	
	6.1. Contratto misto e contratto complesso	
7.	Il contratto indiretto	

8.	Il contratto astratto: astrazione sostanziale e astrazione processuale	123
	CAPITOLO XI	
	Il giudizio causale	
1.	Premessa	127
2.	L'esistenza della causa	
	2.1. L'equilibrio dello scambio: cenni e rinvio	128
	2.1.1. Nuove tendenze e prospettive	129
3.	La liceità della causa	130
	3.1. Il contratto in frode alla legge	132
4.	Il controllo di razionalità degli spostamenti di ricchezza	133
5.	La realizzabilità del programma	134
6.	Il giudizio di meritevolezza dell'interesse	135
	CAPITOLO XII	
	L'integrazione del contratto	
1.	Le fonti eteronome del contratto	137
2.	L'integrazione suppletiva	138
3.	Le norme dispositive e gli usi	138
4.	L'equità integrativa	139
	4.1. Equità correttiva e limitativa	140
5.	La buona fede, precettiva e integrativa	141
	5.1. L'applicazione della buona fede integrativa	
	5.2. La buona fede limitativa	144
	5.3. La buona fede correttiva	144
6.	L'integrazione cogente	145
	6.1. Le norme unilateralmente imperative	146
	CAPITOLO XIII	
	Il vincolo contrattuale	
	e gli effetti del contratto tra le parti	
1.	Il vincolo contrattuale e la sua forza di legge	
2.	Gli effetti del contratto tra le parti	
3.	Effetti obbligatori ed effetti reali	
4.	Il principio consensualistico	
	4.1. I limiti al principio consensualistico.	152

XII Indice

5. 6.	Il contratto normativo. Rinvio	
	CAPITOLO XIV	
	Contratto e terzo	
1.	Il principio di relatività degli effetti del contratto e di intangi-	
	bilità della sfera giuridica altrui	157
2.	L'inopponibilità del contratto ai terzi e le eccezioni	159
3.	Contratto con effetti solo apparenti nei confronti di terzi	
	3.1. La promessa del fatto del terzo	
	3.2. Il patto di non alienare	
4.	Il contratto a favore di terzo	
	4.1. La causa del contratto a favore di terzo	165
5.	Il contratto con effetti protettivi nei confronti dei terzi	166
	CAPITOLO XV	
	La cessione e la derivazione del contratto	
1.	La cessione del contratto	169
2.	La causa e la forma della cessione.	
3.	Gli effetti della cessione nel rapporto tra le parti	171
4.	La cessione atipica	
5.	La cessione legale e la successione nel contratto	
6.	Il subcontratto	
	6.1. La disciplina	
	CAPITOLO XVI	
	La modulazione degli effetti contratto	
1.	Premessa	177
2.	La condizione (sospensiva e risolutiva)	177
3.	L'evento deducibile in condizione	178
4.	Il tipo di evento dedotto in condizione (condizione potestativa,	
	mista e di adempimento)	
5.	L'interesse correlato alla condizione (unilaterale o bilaterale)	
6.	La retroattività della condizione	
7.	La pendenza della condizione	
	7.1. L'obbligo di buona fede	
8.	La finzione di avveramento della condizione	185

Indice	XIII
--------	------

9. 10.	8.1. Una digressione sulla finzione del diritto  La condizione legale  Il termine	190
	CAPITOLO XVII La simulazione	
1.	Simulazione e apparenza	193
2.	Contratto simulato e accordo simulatorio	
3.	Simulazione assoluta e relativa	
4.	Interposizione fittizia	
5.	Gli effetti della simulazione tra le parti	
6.	Gli effetti della simulazione nei confronti dei terzi	
	6.1. I terzi creditori	200
7.	L'azione di simulazione e l'onere della prova	201
	CAPITOLO XVIII	
	Scioglimento e modificazione del contratto	
1.	Lo scioglimento del contratto: premessa	205
2.	Il mutuo dissenso (o risoluzione convenzionale)	
3.	Il recesso	
4.	Il recesso convenzionale	
5.	Il recesso legale. Il recesso determinativo (o di liberazione)	
٥.	5.1. Il recesso-impugnazione	
	5.2. Il recesso ius poenitendi	
6.	La modifica unilaterale del contratto: <i>ius variandi</i>	
	CAPITOLO XIX	
	I rimedi contrattuali. L'invalidità	
1.	Rimedi negoziali, legali e giudiziali	217
2.	I rimedi nell'interesse generale e di parte	
3.	I rimedi per difetti originari o sopravvenuti	
<i>4</i> .	Rimedi estintivi (caducatori) e manutentivi (di adeguamento)	
<del>4</del> . 5.	L'invalidità del contratto	
6.	La distinzione tra regole di validità e regole di responsabilità	
J.	6.1. Deroghe giurisprudenziali: la buona fede come regola	220
	di validità del contratto	222
	6.2. Deroghe legali: la trasformazione delle regole di condotta	444
	in regole di validità	222
	in regore at variatia	443

XIV Indice

7.	Forme discusse di invalidità: successiva (o sopravvenuta)	224
	7.1. Invalidità pendente	225
	7.2. Invalidità derivata	227
8.	L'inesistenza del contratto	227
9.	L'inefficacia del contratto	228
	9.1. Inefficacia originaria e sopravvenuta, assoluta e relativa,	
	attuale e potenziale	230
	•	
	CAPITOLO XX	
	Nullità e annullabilità	
1.	La funzione della nullità e dell'annullabilità: l'interesse tutelato	222
1.		
2	1.1. La funzione delle nullità speciali di protezione  Il sistema delle cause di nullità e di annullabilità	
2.		235
	2.1. La tripartizione del sistema delle cause di nullità di prote-	225
2	zione	
3.	Analisi delle cause di nullità: la nullità testuale	
	3.1. La nullità strutturale	
	3.2. La nullità virtuale	
4.	Analisi delle cause di annullabilità: l'incapacità di agire	
	4.1. I vizi della volontà	
	4.1.1. L'errore	
	4.1.2. La violenza	
	4.1.3. II dolo	
5.	I vizi incompleti della volontà	250
	CAPITOLO XXI	
	Il regime della nullità e dell'annullabilità	
1.	Premessa	253
2.	Gli effetti del contratto nullo e del contratto annullabile	
۷.	2.1. Effetti tra le parti e opponibilità nei confronti dei terzi	
	2.2. Effetti del contratto affetto da nullità di protezione	
3.	La legittimazione a far valere la nullità e l'annullabilità	
5.	3.1. La legittimazione a far valere la nullità di protezione.	231
	La nullità relativa	257
4.	Il rilievo d'ufficio della nullità (e non dell'annullabilità)	
т.	4.1. Il rilievo d'ufficio della nullità di protezione	
5.	La prescrizione dell'azione di nullità e di annullabilità	
J.	5.1. La prescrizione dell'azione di nullità di protezione	
6.	La convalida del contratto annullabile	
v.	La von fanda dei comulatio almullaulle	

Indice	XV

Indice	XV
6.1. L'insanabilità del contratto nullo	264
6.1.1. La conversione del contratto nullo	266
6.2. L'insanabilità del contratto affetto da nullità di protezione	
Nullità parziale e annullabilità totale	
7.1. L'integrazione del contratto	
7.2. L'annullabilità parziale	
7.3. La nullità parziale di protezione	
7.4. La nullità parziale in senso soggettivo	
CAPITOLO XXII	
I contratti asimmetrici	
Primo, secondo e terzo contratto	275
Gli obiettivi della disciplina speciale del secondo e del terzo	
contratto	276
Il secondo contratto: consumatore-professionista	276
3.1. Il neoformalismo contrattuale: rinvio	
3.2. Le clausole vessatorie	278
3.2.1. Regole di trasparenza e di interpretazione	280
3.3. Rimedi individuali e collettivi	281
3.3.1. La tutela meta-individuale (o collettiva): l'azione inibitoria	
3.3.2. La tutela multi-individuale: l'azione di classe	
Il terzo contratto.	284
4.1. La subfornitura	
Alcune conclusioni	
CAPITOLO XXIII	
L'equilibrio del contratto	
e l'asimmetria delle parti	
L'equilibrio del contratto nel codice civile	289
La rescissione	
2.1. La riduzione a equità	295
L'equilibrio del contratto nella legislazione speciale. La contrattazione asimmetrica	
3.1. L'equilibrio del c.d. secondo contratto (consumatore-professionista)	
3.2. L'equilibrio del c.d. terzo contratto (tra imprese)	
L'equilibrio del contratto nel commercio internazionale	
L'equilibrio del contratto nel formante giurisprudenziale 5.1. L'equilibrio del contratto alla luce del principio di solida-	
rietà e della buona fede	30

XVI Indice

	5.2. L'equilibrio del contratto alla luce del principio di proporzionalità	202
6.	5.3. Equilibrio e causa in concreto del contratto	
0.	Alcune conclusioni sun equinorio dei contratto	304
	CAPITOLO XXIV	
	Il governo sul contratto	
	e la gestione delle sopravvenienze	
1.	Sopravvenienze e governo sul contratto	
2.	Sopravvenienze e rimedi	306
3.	Sopravvenienze e rimedi legali: la risoluzione per eccessiva	
	onerosità sopravvenuta	
	3.1. I presupposti	
	3.2. La <i>ratio</i> del rimedio legale	
	3.3. La conservazione del contratto: la riduzione a equità	310
4.	Sopravvenienze e rimedi legali: la risoluzione per impossibilità	
_	sopravvenuta della prestazione	311
5.	Sopravvenienze e rimedi convenzionali di adeguamento del	
	contratto	
6.	La gestione delle sopravvenienze "atipiche"	312
7.	Sopravvenienze "atipiche" che frustrano la funzione del con-	
	tratto	
	7.1. L'impossibilità sopravvenuta di utilizzo della prestazione	
	7.2. La presupposizione	315
8.	Sopravvenienze "atipiche" che alterano l'equilibrio del con-	
	tratto	316
	8.1. Il rimedio legale di buona fede: l'obbligo legale di rine-	• • •
	goziare	318
	8.1.1. Il contenuto dell'obbligo di rinegoziare e le conseguen-	
	ze dell'inadempimento	321
	CADITION O VIVI	
	CAPITOLO XXV	
	La risoluzione per inadempimento	
1.	La risoluzione in generale: classificazioni	
2.	La risoluzione per inadempimento come rimedio sinallagmatico	
3.	I presupposti della risoluzione per inadempimento	
	3.1. L'imputabilità dell'inadempimento	327
	3.2. La gravità dell'inadempimento	328
4.	L'alternativa tra risoluzione e adempimento	328

Indice	XVII

5.	Risoluzione giudiziale e risoluzione di diritto	330
	5.1. La diffida ad adempiere	330
	5.2. La clausola risolutiva espressa	331
	5.3. Il termine essenziale	333
6.	Gli effetti della risoluzione	335
7.	L'eccezione di inadempimento	336
8.	La sospensione dell'esecuzione del contratto	337
9.	La clausola solve et repete	338
10.	La clausola penale	339